



- 01.** Qual seria a frase/palavra impactante que mais representaria sua ideia de negócio? Dica: Utilize até 7 palavras. Deve ser objetiva e chamar atenção para a essência do problema que você busca resolver com a ideia de negócio.
- 02.** Se você pudesse contar em formato de história o problema que você busca solucionar com a sua ideia, como seria? Dica: Seja sucinto e busque criar empatia com o público. Exemplos e histórias inspiradoras podem ajudar você.
- 03.** Qual a solução que você traz no seu negócio? Dica: Explique o funcionamento do seu produto ou serviço.
- 04.** De que forma seu negócio impacta a sociedade? Dica: você pode comentar sobre os atores envolvidos, o local, fatores sociais e culturais, dentre outros. Cite os mais importantes.
- 05.** Qual é o seu tamanho de mercado? Dica: comente seu público-alvo com clareza. Vale à pena retomar as personas que você criou no mapa de empatia e observar o seu canvas.
- 06.** Qual o valor que sua ideia de negócio precisa para iniciar? Como ela vai se sustentar financeiramente? Dica: utilizar informações da planilha financeira e dos produtos que serão oferecidos pelo negócio.
- 07.** Quais são os diferenciais do seu negócio em relação as outras iniciativas do segmento? Dica: comentar o que diferencia o seu negócio dos potenciais concorrentes e serviços semelhantes.
- 08.** Como os seus produtos e serviços chegarão aos clientes? Como a tecnologia estará presente na sua ideia de negócio? Dicas: comentar sobre os canais de comunicação, venda e divulgação.
- 09.** Quem seria a equipe do seu negócio? Dicas: falar o nome das pessoas e as funções.
- 10.** Qual seria a informação final sobre o seu negócio e quais os próximos passos você acredita que seriam o caminho para execução da proposta de negócio? Dicas: Escolha uma frase curta e que seja convidativa, apresente de forma confiante os próximos passos da ideia.